Appuntamenti

Milano Fashion Global Summit i player del settore nella luxury arena

Il 21 e 22 ottobre il convegno di Class Editori andrà in scena alla Fondazione Riccardo Catella per la sua 24ª edizione Stilisti, imprenditori, manager e investitori da Marco Bizzarri e Renzo Rosso ad Alfonso Dolce e Alessandro Sartori, fino a Carlo Capasa e al ministro Adolfo Urso, saranno protagonisti di dibattiti sui temi di attualità. Federica Camurati

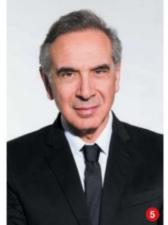
n'arena per il confronto tra i protagoni-sti della moda, del lusso e del lifestyle. Per accendere un dibattito sui temi di maggiore attualità nel settore, ma anche per rivolge-re lo sguardo al futuro. Il 21 e 22 ottobre, alla Fondazione Riccardo Catella di Milano, torna in scena per la sua 24ª edizione l'annuale MFGS-Milano Fashion Global Summit organizzato da Class Editori. Da quasi un quarto di secolo un punto di ri-ferimento per comprendere l'evoluzione dell'industria, il convegno è un osservatorio privilegiato che, anno dopo anno, anticipa i trend, i modelalino, anticipa i deilo, i induci-ii di business e le strategie di crescita dei brand globali. Nell'edizione 2025, il sum-mit entra in una nuova era, mettendo al centro i temi che stanno ridefinendo la cosiddetta Luxury arena. Dall'im-patto dei dazi internazionali alla rivoluzione dell'Artifi-cial intelligence, dalla ricerca di sostenibilità e maggiore le-galità lungo la filiera fino alla centralità dell' artigianato e al dialogo sempre più stretto tra moda, finanza e arte. Protagonisti del settore come top manager, designer, economisti e imprenditori si alterneranno in due giornate di dibattiti, interviste e analisi dedicate al futuro del settore. L'evento sarà trasmesso in diretta su Class Cnbc (Sky 507), Class Tv Moda (Sky 180), in streaming su classtvmoda.it, mila-nofinanza.it e sul profilo **Lin-kedIn** di *MF Fashion*. Tra i protagonisti della prima gior-nata, il ministro delle imprese e del Made in Italy Adolfo Ur-so, Carlo Capasa, presidente di Cnmi-Camera nazionale della moda italiana, Raffaello Napoleone, ammini-stratore delegato di Pitti immagine, e Andrea Crespi, vi-cepresidente con delega Esg, tecnologie e innovazione di Confindustria moda, ma anche manager e imprenditori quali Alfonso Dolce, ceo di Dolce & Gabbana, Michele Norsa, luxury strategic advisor e board member, Stefano Canali, ceo e presidente di Canali, Giuseppe Santoni, presidente esecutivo di Santoni, Eloisa Siclari, general manager Italia e Spagna di Zalando, Chris Akrimi, vi-ce president Lightspeed ce president Lightspeed NuOrder - Go to market, Francesca Rulli, co-founder Ympact e YHub, Valentina Corbetta, country manager Italia di Veepee, e Flavio Sciuccati, senior partner di The European house – Am-













Nelle foto, Marco Bizzarri (1), Renzo Rosso (2), Alfonso Dolce (3), Adolfo Urso (4), Carlo Capasa (5) e Alessandro Sartori (6)

brosetti, oltre a creativi come Alessandro Sartori, artime Alessandro Sartori, acistic director di Zegna, e analisti come Stefania Trenti, head of industry & local economies research di Intesa Sanpaolo. La seconda giornata vedrà invece il confronto

tra i leader del luxury busi-ness e della finanza. Sul pal-col'imprenditore **Marco Biz**zarri, Renzo Rosso, fondato-re e presidente di Otb group, Alessandro Binello, ceo di Quadrivio group, Filippo Cavalli, partner di Style capi-

tal, Attila Kiss, ceo di Gruppo Florence, Claudio Ma-renzi, presidente di Herno, Ambra Martone, vicepresi-dente Icr-Industrie cosmetiche riunite, Matteo Ma-strotto, ceo di Rino Mastrot-to group, Maria Giovanna

Maria Porro, direttore marketing e comunicazione di Porro. Presenti anche il designer Alessandro Enriquez ed Enrico Massaro, head of consumer and retail Emea di Barclays investment bank, oltre a Carola Bestetti, ceo di Living divani, Marco Di Dio Roccazzella, shareholder e general manager di Ja-kala, il ceo Marco Silotto e i cto Damiano Donati e Gianlu-ca Innocente di Olos, Vanessa Manzione, business develop-ment manager Bu Erp – settore fashion di Zucchetti, Domenico Orefice, ceo & creative director di Domenico Orefice e consu-lente, Marco Ruffa, founder di Data life, Matteo Secoli, presidente di Istituto Secoli e Piatta-

forma sistema formativo mo-da, e Luca Tonello, ceo di Deda

group. (riproduzione riservata)

Paone, presidente Ciro Pao-

ne e direttore creativo della collezione donna Kiton, e

Riflettori puntati sugli MF Value Chain Awards 2025

Un premio dedicato alle eccellenze del Made in On premio dedicato ane eccenenze dei made in Italy. Saranno gli MF Value Chain Awards a concludere martedi 21 ottobre la prima giornata del MFGS-Milano Fashion Global Summit 2025 alla Fondazione Riccardo Catella, Giunti alla VII edizione, questi riconoscimenti di *Class Editori* premiano le realtà della filiera tricolore che si sono distinte per innovazione, formazione, sostenibilità, artigianalità e strategia di crescita. La giuria di quest'anno è composta da Fulvia Bacchi, direttore generale di Unic-Concerie italiane e amministratore delegato di Lineapelle, Nicole Bottini, direttore di Class Tv Moda, Carlo Capasa, presidente di Cnmi-Camera nazio-

nale della moda italiana, Francesca Diviccaro, responsabile industry retail & luxury, divisio-ne Imi corporate & investment banking di Intesa Sanpaolo, Benedetto Lavino, presidente di Cosmetica Italia, Raffaello Napoleone, ammi-nistratore delegato di Pitti immagine, Giulia Pessani, direttore di *Gentleman*, Stefano Roncato, direttore di MF Fashion, Luca Sburlati, presidente di Confindustria moda, e Flavio Sciuccati, senior partner di The European house – Ambrosetti. La cerimonia degli MF Value Chain Awards sarà seguita da un cocktail di networking. (riproduzione riservata)

Federica Camurati



EssilorLuxottica, terzo trimestre da record. Ricavi in crescita del 6,7%

Si chiude un trimestre da record per Essilor Luxottica. Il colosso italo-francese dell'occhialeria ha registrato la miglior performance di sempre con ricavi pari a 6,86 millioni di euro nel terzo trimestre 2025, in crescita dell'11,7% a cambi costanti e del 6,7% a cambi correnti. L'accelerazione è trasversale. Tutti i segmenti e le aree geografiche segnano infatti una crescita positiva, con un picco nelle regioni dell'area Emea (+12,7%) e in Nord America (+12,1%) e sia sul fronte Professional solutions che nel direct to consumer. Il comparto dei wearable ha registrato un incremento esponenziale, spinto dal successo delle nuove generazioni di Ray-Ban Meta,

Oakley Meta e dal debutto del Meta Ray-Ban display. L'interesse del pubblico si è tradotto in risultati concreti, con vendite e-commerce in forte aumento e uno slancio senza precedenti nei negozi, trainati anche dal consolidamento di Supreme. Sul fronte med-tech le lenti Stellest, progettate per la gestione della miopia, hanno ottenuto l'autorizzazione «de novos della Fda-Food and drug administration, segnando l'ingresso in una nuova categoria di prodotto negli Stati Uniti. La disponiibilità sul mercato americano da ottobre rappresenta un passo chiave per la strategia med-tech del gruppo, che si rafforza ulteriormente con le acquisizioni di RetinAi e

Optegra. Il modello direct to consumer continua a performare con ricavi a 3,64 milioni di euro, in crescita dell' 11,6%, sostenuto dalla sinergia tra retail fisico ed e-commerce e da un incremento del 7% nelle vendite like-for-like. L'omnicanalità si conferma leva centrale della strategia, con LensCrafters e Sunglass hut in forte crescita, anche grazie agli Ai glasses. Con un fatturato di oltre 20,8 miliardi di euro nei primi nove mesi del 2025 (+8,8% a cambi costanti), Essilor Luxottica conferma il proprio obiettivo sul lungo periodo, pari a 27-28 miliardi di euro entro il 2026, con un utile operativo adjusted tra il 19% e il 20%. (riproduzione riservata)